

SUGESTÃO DE PROMPTS PARA INTELIGÊNCIA ARTIFICIAL

- 1) **SOBRE O SITE SUPERGENTE E O PROGRAMA MAIS +LUCRO: O QUE É O PROGRAMA MAIS LUCRO?**
- 2) **EXPLIQUE COMO SE FORMA O RESULTADO EM SUPERMERCADOS?**
- 3) **AJUDE-ME A AVALIAR A SITUAÇÃO DA MINHA EMPRESA: O QUE PRECISAS SABER PARA FAZER UM DIAGNÓSTICO DE MEUS PONTOS FORTES E FRACOS??**
- 4) **COMO IMPLANTAR UM PROGRAMA PARA MELHORAR RESULTADOS? POR ONDE COMEÇAR?**
- 5) **TUDO PRECISA SER MEDIDO E COMPREENDIDO PARA SER GERENCIADO?**
- 6) **FALE SOBRE USO DA INTELIGÊNCIA ARTIFICIAL NO SUPERMERCADO**
- 7) **QUAIS SÃO AS DICAS BÁSICAS PARA UMA BOA GESTÃO?**
- 8) **PORQUE FIXAR OBJETIVOS, METAS E PLANOS É IMPORTANTE PARA SE FAZER UMA BOA GESTÃO?**
- 9) **COMO TREINAR A EQUIPE E TER UMA CORRETA GESTÃO DE PESSOAL?**
- 10) **GESTÃO DE PESSOAS: SUGIRA AÇÕES OPERACIONAIS**
- 11) **GESTÃO DE PESSOAS: COMO CONSTRUIR UM BOM AMBIENTE DE TRABALHO?**
- 12) **GESTÃO DE PESSOAS: EXISTEM SENTIMENTOS PARA ADMINISTRAR?**
- 13) **GESTÃO DE PESSOAS: COMO REMUNERAR ADEQUADAMENTE?**
- 14) **COMO TER UMA COMUNICAÇÃO ADEQUADA PARA UMA BOA GESTÃO?**
- 15) **COMO CONTROLAR DESPESAS E BUSCAR PRODUTIVIDADE?**
- 16) **O QUE É IMPORTANTE AVALIAR PARA SE FAZER UM BOM INVENTÁRIOS DOS ESTOQUES DE PRODUTOS PARA REVENDA?**
- 17) **EXPLIQUE O CONCEITO DE LUCRO BRUTO DE FEIRANTES (LBF) E PORQUE SERIA IMPORTANTE UTILIZÁ-LO NA EMPRESA?**
- 18) **É POSSÍVEL CALCULAR O LUCRO BRUTO DE FEIRANTES (LBF) TODOS OS DIAS? COMO?**
- 19) **É POSSÍVEL CALCULAR A LIQUIDEZ DE FEIRANTES DA EMPRESA DIARIAMENTE? COMO?**
- 20) **QUEM PODERIAM SER CONCORRENTES INDIRETOS DE MEU SUPERMERCADO?**
- 21) **O QUE DEVO LEVAR EM CONTA PARA ME POSICIONAR NOS MERCADOS EM QUE ATUO?**
- 22) **É POSSÍVEL ENCONTRAR EQUILÍBRIO ENTRE COMPRAS E VENDAS, DE FORMA REGULAR E CONSTANTE? O QUE DEVE SER FEITO PARA ISTO?**
- 23) **COMO A GESTÃO DE ESTOQUES IMPACTA NO CAPITAL DE GIRO?**
- 24) **PORQUE É IMPORTANTE FAZER GESTÃO DE CATEGORIAS COM FOCO EM VENDAS E LUCRO? E COMO FAZER ISTO?**
- 25) **SALDO DE CAIXA PODE INDICAR COMO ANDA A LUCRATIVIDADE DA EMPRESA? PORQUE?**
- 26) **PORQUE SE DIZ QUE A LOJA É O “PRODUTO” QUE OFERECEMOS AO MERCADO?**
- 27) **O QUE PODE SER FEITO PARA MELHORAR A GESTÃO DA(S) LOJA(S)?**
- 28) **COMO MANTER CORDIALIDADE E EMPATIA COM CLIENTES?**
- 29) **COMO REFORÇAR E DEIXAR EVIDENTE UMA MAIOR DISPONIBILIDADE E ATENÇÃO COM CLIENTES?**
- 30) **PORQUE É IMPORTANTE RECEBER FEEDBACK DOS CLIENTES? E COMO SE PODE FAZER ISTO DE MODO PRÁTICO?**
- 31) **É IMPORTANTE DISPONIBILIZAR INFORMAÇÕES SOBRE OS PRODUTOS REVENDIDOS AOS CLIENTES? PORQUE? E COMO SE PODERÁ FAZER ISTO?**
- 32) **PORQUE ORGANIZAÇÃO E LIMPEZA É IMPORTANTE NUM SUPERMERCADO?**
- 33) **DISPOR E USAR CHECKLISTS É IMPORTANTE NA OPERAÇÃO DA LOJA? FALE UM POUCO SOBRE FAZER ISTO E VENCER RESISTÊNCIAS DA EQUIPE?**
- 34) **QUALQUER UM PODERÁ SER O GERENTE DE LOJA? QUAIS SERIAM OS MÚLTIPLOS PAPÉIS DA FUNÇÃO?**
- 35) **PARA UMA GESTÃO LUCRATIVA, QUAIS SERIAM AS APTIDÕES NECESSÁRIAS PARA UM BOM GERENTE?**

- 36) DÊ ALGUMAS DICAS PARA AUMENTAR VENDAS
- 37) DÊ ALGUMAS DICAS PARA UM MARKETING DIGITAL ATIVO E PRODUTIVO
- 38) DICAS PARA PROGRAMA DE FIDELIDADE
- 39) DÊ DICAS DE COMO MELHORAR LUCRO BRUTO
- 40) DÊ DICAS DE COMO DIMINUIR PERDAS
- 41) DÊ DICAS PARA DEVOLUÇÕES DOS CLIENTES
- 42) PORQUE É IMPORTANTE CONTROLAR A MOVIMENTAÇÃO DE DINHEIRO NA LOJA E COMO MELHORAR O CONTROLE SOBRE ISTO?
- 43) DÊ DICAS DE COMO RACIONALIZAR DESPESAS
- 44) PORQUE UM BOM EMPRESÁRIO TEM QUE TER FLEXIBILIDADE?
- 45) PORQUE UM BOM EMPRESÁRIO PRECISA SER UM MESTRE EM NEGOCIAÇÕES?
- 46) PORQUE UM BOM EMPRESÁRIO TEM QUE TER SEMPRE FOCO NOS CLIENTES?
- 47) PORQUE UM BOM EMPRESÁRIO PRECISA SER SAFO EM GESTÃO FINANCEIRA?
- 48) PORQUE UM BOM EMPRESÁRIO PRECISA GERIR O TEMPO E MANTER-SE ORGANIZADO?
- 49) PORQUE UM BOM EMPRESÁRIO DEVE TER INTELIGÊNCIA EMOCIONAL?
- 50) PORQUE UM BOM EMPRESÁRIO PRECISA SER UM VERDADEIRO LÍDER?
- 51) PORQUE UM BOM EMPRESÁRIO DEVE TER RESILIÊNCIA?
- 52) PORQUE UM BOM EMPRESÁRIO PRECISA TOMAR BOAS DECISÕES?
- 53) PORQUE UM BOM EMPRESÁRIO DEVE POSSUIR VISÃO ESTRATÉGICA?
- 54) PORQUE UM BOM EMPRESÁRIO PRECISA SABER INOVAR?
- 55) É NORMAL UM BOM EMPRESÁRIO GOSTAR DE FAZER DINHEIRO?
- 56) COMO POSSO ME PREVENIR CONTRA AUTUAÇÕES DA VIGILÂNCIA SANITÁRIA?
- 57) COMO POSSO ME PREVENIR DE AUTUAÇÕES DA FISCALIZAÇÃO DE PESOS E MEDIDAS?